



# eSOLVER per i Motori - Veicoli

**eSOLVER**  
SISTEMA INTEGRATO  
PER LA GESTIONE  
AZIENDALE.

**eSOLVER**  
è la soluzione gestionale  
progettata per le  
imprese di **diversi**  
**settori industriali**  
che necessitano di un  
sistema informativo  
per **automatizzare**  
i processi, **gestire**  
le attività aziendali e  
**controllare** la gestione.

## Nuovi strumenti per le imprese del Motor Trade.

**eSOLVER per i Motori - Veicoli** è la soluzione gestionale progettata per tutti gli autosaloni e le concessionarie che gestiscono il commercio di veicoli nuovi e usati. I venditori di vetture trovano in eSOLVER per i Motori la risposta alle proprie esigenze organizzative e di efficienza grazie alla conoscenza che MTR S.r.l., Partner SISTEMI ha sviluppato presso le aziende del settore motoristico in oltre trent'anni di esperienza.

La soluzione risponde perfettamente alle esigenze gestionali relative alla vendita di qualsiasi tipo di veicolo. eSolver per i Motori - Veicoli consente, infatti, di gestire al meglio tutto il flusso operativo legato alla vendita e all'acquisto di autoveicoli, attrezzature, veicoli industriali, macchine movimento terra, macchine agricole, carrelli elevatori e qualsiasi altro mezzo che possieda un numero di telaio/matricola.

La configurazione per l'**Autosalone**, risponde a tutte le esigenze gestionali dell'Autosalonista, con particolare riguardo alle gestioni: veicoli nuovi/usati, redditività contratti, gestione permuta, officina, IVA in regime del margine, registri obbligatori di legge (es. registro di carico e scarico), magazzino, vendita al banco e relativa politica commerciale. La configurazione per la **Concessionaria**, soddisfa tutte le esigenze gestionali del Concessionario, con particolare riguardo alle gestioni: veicoli nuovi/usati, redditività contratti, gestione permuta, officina, magazzino, vendita al banco e relativa politica commerciale.



L'applicativo è completo della migliori banche dati del settore. La banca dati riparativa **EurotaxGlass's** consente di reperire dati affidabili e aggiornati riguardanti i tagliandi e i tempi di manutenzione e riparazione di tutti gli articoli relativi ad autovetture, fuoristrada e veicoli commerciali per oltre 340.000 modelli di veicoli di 60 case produttrici. Grazie all'integrazione in modalità "WEB SERVICE" della banca dati **TecDoc**, è possibile consultare i dati secondo i criteri "classici TecDoc" e importarli direttamente all'interno dei documenti. Con il servizio di aggiornamento **Tariffari** si possono anche visualizzare i prezzi di oltre 600 produttori di ricambi OE e AM in maniera tempestiva e automatica direttamente dalla procedura.

Dall'applicativo è possibile **inviare SMS** utilizzando i dati dell'anagrafica come rubrica. Inoltre il modulo "**gestione noleggio**" semplifica e velocizza la gestione del noleggio veicoli e attrezzature.

La soluzione supporta anche lo scambio dati con diverse case madre (DMS).

### PUNTI DI FORZA

- Gestione preventivi e contratti
- Gestione dell'IVA in regime del margine
- Costo reale/margine di guadagno
- Sospensione bolli
- Immatricolazioni e permuta
- Acquisizione banche dati (listini veicoli nuovi/usati)
- Scambio dati con Casa Madre
- Gestione Officina
- Gestione Magazzino Ricambi
- Registro di carico e scarico
- Gestione pratiche d'agenzia
- Invio dati a siti di e-commerce veicoli

### VANTAGGI

- Integrazione con la banca dati EurotaxGlass's (tagliandi e tempari)
- Integrazione con la banca dati TecDoc (articoli alternativi)
- Aggiornamento tariffari on line
- Integrazione con commesse interne di ripristino
- Stampe statistico/gestionali
- Collegamento con casa madre





# eSOLVER per i Motori - Veicoli

**eSOLVER**  
SISTEMA INTEGRATO  
PER LA GESTIONE  
AZIENDALE.

## FUNZIONALITÀ

**Gestione veicoli nuovi**, consente di mantenere il controllo di tutte le informazioni tecniche e amministrative relative a ogni veicolo, in particolare: gestione di ordini casa madre, accettazioni dell'ordine, assegnazione del veicolo, arrivo del veicolo.

Caratteristica peculiare è l'analisi accurata dei dati riguardanti le fasi di acquisizione, vendita e consegna del veicolo al Cliente.

**Gestione veicoli usati**, consente di avere tutte le informazioni che si riferiscono agli automezzi, assicurando il migliore utilizzo dello stock attraverso: informazioni tempestive sulla disponibilità di vari mezzi, minimizzazione dei tempi di risposta alle richieste della clientela, risoluzione delle problematiche connesse alle giacenze. Caratteristica peculiare è la garanzia di disporre facilmente di un'immediata raccolta d'informazioni indispensabili per la corretta gestione del parco veicoli usato.

**Anagrafica veicoli**, permette di caricare per ogni mezzo tutti i dati specifici quali: la marca, il modello, il colore, gli optional, gli accessori, il telaio, le foto. I dati di carico prevedono l'inserimento della data di stock, la quotazione assegnata, i dati dell'ultimo proprietario, il tipo di IVA (Regime del margine/Iva esposta) e gli estremi dell'atto di acquisto. È possibile imputare i costi derivanti dai ricondizionamenti manualmente o prelevati in automatico dalla gestione commesse.

**Quotazioni auto usate**, consente l'acquisizione dei dati forniti da banche dati per quotazioni delle auto usate.

**Gestione Acquisti**, le fatture caricate da questa gestione specifica consentono di canalizzare le fatture a carico del veicolo, per ottenere velocemente la redditività di ogni singolo mezzo. La procedura esegue contestualmente sia la scrittura contabile sia l'aggiornamento dello scadenziario.

**Gestione IVA in regime del margine**, per calcolare correttamente l'imposta derivante dalle operazioni effettuate in regime del margine sia globale sia analitico.

**Analisi vetture entrate/uscite**, della redditività usato con riferimento a nuovo, analisi della redditività delle vendite.

**Riepilogo movimentazione nuovo/usato**, prendendo in esame le vetture presenti nello stock durante il periodo richiesto.

**Preventivi/Contratti/Passaggi di proprietà**, creati velocemente. Possibilità di prenotazione del veicolo in fase di vendita da parte del venditore. Durante la fase di trattativa si può visualizzare la redditività in funzione del mezzo e degli sconti praticati, inserire i veicoli in permuta e gestire il ritiro di veicoli in permuta, le ipotesi di finanziamento, il deposito cauzionale. La stampa del preventivo/contratto può essere personalizzata a proprio piacimento.

**Registrazione documenti di acquisto**, quali la fattura di casa madre o altre fatture/costi.

**Gestione dei certificati di conformità**, in particolare l'arrivo, il ritiro e il pagamento.

**Gestione immatricolazione**, targatura e ripristini sui veicoli di tipo interno o esterno. Includere le operazioni economico gestionali sul ripristino del veicolo usato.

### Gestione pratiche d'agenzia

**Gestione Venditori**, consente di monitorare l'operato dei venditori in funzione dei preventivi emessi e dei contratti chiusi. È disponibile una gestione provvigioni avanzata che tiene conto di numerose variabili (valore contratto, margine contratto, etc.). Si può limitare ai venditori l'utilizzo di funzioni specifiche (controllo redditività, gestione valore delle permuta, modifica dei prezzi di listini) e consentire loro sconti massimi applicabili in funzione della marca/gamma/modello.

**Sospensione Bolli**, gestisce il flusso dati per la corretta compilazione della quadrimestrale ACI e il relativo invio all'Agenzia delle Entrate tramite Rivendi.

**Registri di pubblica sicurezza**, sono disponibili le stampe dei registri di carico/scarico, procure, rottamazione, etc.

**Fatturazione contratto di vendita**, con gestione di eventuale deposito cauzionale, emissione fattura di anticipo e gestione permuta clienti.

### Invio dei dati a siti per il commercio elettronico di veicoli.

**Stampe e statistiche**, relative a avanzamento veicolo (dalla catena di montaggio all'assegnazione), stock, acquistato, veicoli venduti, redditività. Includere interrogazioni a video dei veicoli in diverse modalità (per modello, targa, telaio, etc.) e la Stampa documenti contabili, come fatture di vendita a favore dell'acquirente, fatture per l'intermediazione, documenti di trasporto, note di accredito.

**La procedura è integrata in forma logica con le altre aree d'interesse, quali: officina, magazzino e amministrazione.**

