

Organo d'informazione dell'Unione Italiana Vini

# IL CORRIERE VINICOLO

...dal 1928

Con il software ENOLOGIA Sistemi Spa fornisce alle aziende del settore vitivinicolo una soluzione completa per gestire tutte le attività produttive, amministrative e commerciali, integrandole fra loro e fornendo all'azienda tutti gli strumenti e le informazioni per un efficace controllo di gestione. I vantaggi di ENOLOGIA nella quotidianità di una cantina, attraverso l'esperienza di Terre del Barolo



## CASE HISTORY SISTEMI - TERRE DEL BAROLO

# Dal vigneto allo scaffale IL GESTIONALE È TAILOR MADE



Nelle foto in alto, da sinistra: Stefano Pesci e Paolo Boffa, rispettivamente direttore e presidente di Terre del Barolo; la bottaia e i vigneti dell'azienda (ph Murialdo)

**D**al vigneto alla cantina, fino alla spedizione delle bottiglie ai clienti, si susseguono molteplici attività che necessitano di essere gestite in modo integrato per rispondere agli adempimenti fiscali e normativi e migliorare l'efficienza aziendale. Il software gestionale ENOLOGIA sviluppato da Sistemi Spa e dedicato al settore vitivinicolo, integra tutti i processi e le funzioni aziendali in un unico sistema tenendo conto delle peculiarità di questo comparto. Si tratta di un software ERP (Enterprise Resource Planning, traducibile come pianificazione delle risorse d'impresa) che permette di gestire in modo centralizzato non solo i dati di amministrazione e finanza, ma

anche i molti aspetti specifici del mondo del vino: la conformità alle regole fissate da Mipaaf e Agenzia delle Dogane, la tracciabilità e rintracciabilità in tutte le fasi della produzione, le operazioni di imbottigliamento e logistica, l'attività commerciale attraverso un avanzato sistema di business intelligence.

Per comprendere meglio il ruolo del software gestionale ENOLOGIA nella quotidianità di una cantina abbiamo intervistato **Stefano Pesci**, direttore della cooperativa Terre del Barolo che da vent'anni si appoggia a Sistemi Spa. Insieme a lui abbiamo ripercorso il processo di digitalizzazione dell'azienda, dopo averne conosciuto la storia fino alla recente ristrutturazione. La cantina sociale nasce nel 1958 a Castiglione Falletto (Cuneo) per iniziativa di una ventina di viticoltori della zona, e soltanto un anno dopo, alla prima vendemmia, arriva a contare 362 soci. Nel tempo le vigne afferenti alla cooperativa si sono estese fino agli attuali 580 ettari e anche le diverse aree della cantina - dalla bottaia, che ora

conta 3 mila mq di superficie, ai magazzini e agli spazi di accoglienza clienti - sono state ampliate per poter rispondere alla sempre più crescente richiesta di Barolo da parte del mercato. La ristrutturazione, iniziata un paio d'anni fa e quasi conclusa (dopo la pausa forzata dovuta alla pandemia), si inserisce in un progetto di rinnovamento a 360 gradi di Terre del Barolo, nel rispetto dei vincoli stabiliti dall'Unesco per i siti Patrimonio dell'umanità dei quali il paesaggio vitivinicolo delle Langhe fa parte. "È un cambiamento epocale - afferma il direttore -. La ristrutturazione ha riguardato anche tutti i protocolli che applichiamo in vigneto. Il software gestionale ENOLOGIA lavora su tutta la filiera, a partire dalla gestione dei viticoltori soci. I nostri tecnici agrono-

mi visualizzano tutte le parcelle dei soci e, per ciascuno di loro, raccolgono sul sistema informatico dati relativi, ad esempio, alle quantità di uva prodotte e conferite. Andiamo a gestire tutta la parte contabile di remunerazione, fatturazione, interessi che il socio percepisce sul capitale sociale con cui partecipa in azienda. Oltre agli aspetti contabili, riguardanti il pagamento dei soci da parte nostra, con Sistemi oggi stiamo cercando sempre più di integrare anche la geolocalizzazione delle particelle e accedere a tutta una serie di informazioni tecniche legate al singolo vigneto".

Passando agli aspetti di operatività della cantina, ENOLOGIA gestisce i dati di tracciabilità

gestione contabile, che riguarda tutta la fatturazione attiva, la ricezione delle fatture dei fornitori, i pagamenti e la contabilizzazione. Attraverso ENOLOGIA, Terre del Barolo gestisce anche la reportistica e le statistiche di vendita e dinamica dei prezzi, ad esempio il costo del prodotto prima che venga aggiunto il margine al cliente finale, associando i costi ad ogni singolo prodotto.

### Controllo di gestione e personalizzazione del sistema

Report e statistiche permettono di controllare l'andamento dell'azienda attraverso la misurazione dei key performance indicators (KPI), indicatori chiave di prestazione. "Con ENOLOGIA

emerge poi l'aspetto della personalizzazione. Sistemi Spa riesce a plasmare il gestionale sulle esigenze specifiche del cliente tenendo conto delle peculiarità di ogni singola realtà. "Le personalizzazioni che abbiamo richiesto al software non sono tante ma sono fondamentali - sottolinea Pesci -. Una, ad esempio, è il calcolo del capitale sociale di un socio. È una necessità che hanno solo alcune cooperative come la nostra. Il fatto di avere delle personalizzazioni ci evita tutta una serie di calcoli che altrimenti dovrebbero essere fatti extra sistema con rischio di errore, perdita di tempo e situazioni non performanti".

Ma non solo. Il gestionale ha anche reso possibile svolgere lo smart working durante la pandemia da Covid-19: l'impiegato che lavora da casa inserisce i dati che servono, ad esempio, per stampare le etichette da applicare sulle casse, su cui sono presenti tutte le informazioni che vengono prese dal programma di produzione, come lotto, gradazione alcolica, codice a barre. In questo modo è stata minimizzata la presenza di personale in azienda. "La nostra azienda è una delle più grandi della Langa e possiede caratteristiche particolari, essendo molto parcellizzata in aziende familiari - spiega il direttore -. Non potremmo lavorare senza un software come ENOLOGIA, integrato con le interfacce per collegarsi con il Sian e Agenzia delle Dogane".

### In costante aggiornamento

I software, come è noto, vanno costantemente aggiornati. L'ultimo importante aggiornamento di ENOLOGIA si è reso necessario per adattare il sistema al passaggio dai registri cartacei a quelli telematici, integrando il tutto con il sistema Sian. Poi ci sono i piccoli aggiornamenti continui finalizzati al miglioramento della funzionalità del software, alla sua integrazione, ad esempio, con le variazioni dei disciplinari, delle leggi contabili e fiscali, della normativa vigente nei vari Paesi. "Con i tecnici di Sistemi ci troviamo periodicamente per valutare insieme l'opportunità di fare aggiornamenti sia sul nostro hardware (PC, reti, server) che sul software - conclude Stefano Pesci -. Abbiamo da loro un servizio a 360 gradi sui sistemi informativi. Ci danno input su ciò che possiamo fare per migliorare il lavoro e anche la sicurezza dei dati. Nel caso di necessità di assistenza intervengono molto velocemente. È una partnership importante, che va avanti da quasi 20 anni". C.R.

## La piattaforma digitale SISTEMI per le aziende vitivinicole



dello sfuso e li collega ai registri telematici Sian. Il sistema gestionale copre anche i dati di approvvigionamento dei prodotti necessari per fare il vino - dalle cartucce per la filtrazione ai coadiuvanti come l'anidride solforosa - e dei "materiali secchi" per l'imbottigliamento, come bottiglie, tappi ed etichette. "Per tenere allineato il magazzino a livello di lotti e non solo di quantità, passiamo attraverso la lettura di QRcode che racchiudono tutte le informazioni di provenienza di quella bottiglia - spiega Pesci -. Le informazioni rilevate dal lettore vengono automaticamente inserite nel sistema informatico".

Una parte molto importante del software è la

- prosegue il direttore di Terre del Barolo - andiamo ad analizzare i principali parametri economici aziendali, facciamo bilanci infra-annuali con analisi su tutto quello che è il margine di guadagno, l'operatività, i costi, le performance dei singoli prodotti, che sono legati ai prezzi delle uve diversi negli anni. Questo ci permette di tenere sotto controllo tutta l'azienda a livello economico e finanziario, di capire dove stiamo andando ma anche di tenere aggiornati gli amministratori della cantina, che sono i soci viticoltori stessi, sull'effettivo andamento dell'azienda, perché è sempre meglio parlare con dei numeri piuttosto che sulla base di sensazioni". Tra i valori aggiunti del software ENOLOGIA