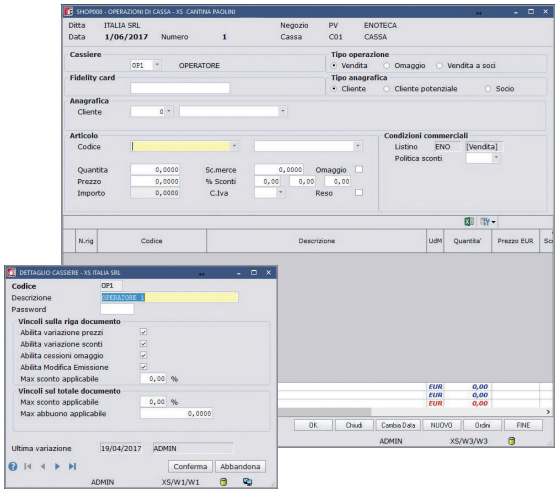
esolver® sistemi — Soluzione Punti Vendita integrata con ESOLVER

Facile, innovativa, intelligente. Realizzata e personalizzata per i vostri punti vendita.

La soluzione è realizzata per il controllo delle vendite su scaffale e al banco, per qualsiasi azienda che commercializzi anche al dettaglio. La sua facilità di gestione e di integrazione consente al management aziendale di stabilire le politiche commerciali, definendo prezzi di vendita e scontistica e di avere controllo sulla situazione reale delle disponibilità di magazzino e sulla situazione contabile e commerciale. È possibile utilizzare listini con prezzi al netto o al lordo di Iva, politiche di sconto e listini cliente. La soluzione si integra con ESOLVER e permette un'attenta analisi della gestione tramite report e statistiche professionali su vendite giornaliere e mensili per clienti, per linea, per fornitore, per operatore, etc.

ESOLVER è la soluzione gestionale progettata per le imprese di **diversi settori industriali** che necessitano di un sistema informativo per **automatizzare** i processi, **gestire** le attività aziendali e **controllare** la gestione.



PUNTI DI FORZA

- Gestione punti vendita diversi
- TouchScreen
- Integrazione con l'ERP ESOLVER
- Profilazione operatori di cassa
- Gestione resi merce
- Interrogazione giacenze di magazzino
- Collegamento con registratori di cassa/stampante fiscale
- Collegamento diretto con POS Ingenico
- Reporting commerciale

GESTIONE DIVERSI PUNTI VENDITA PER AZIENDA

La soluzione è predisposta per poter gestire simultaneamente più punti vendita e più casse all'interno dello stesso punto vendita. I parametri di configurazione sono personalizzabili sia per punto vendita, sia per stazione di lavoro. A ciascun cassiere è possibile attribuire un proprio livello di autonomia, abilitando il suo profilo alla gestione di prezzi, sconti, ecc.

INTEGRAZIONI

Il programma si interfaccia con registratori di cassa e stampanti fiscali di varie marche e può collegarsi direttamente anche a un terminale POS Ingenico. Collegando una bilancia elettronica al terminale è anche possibile acquisire il peso del prodotto venduto direttamente dallo strumento o tramite lettura di un barcode a peso variabile. Al termine della vendita è possibile scegliere il tipo di documento da emettere (scontrino fiscale, scontrino non fiscale, ricevuta fiscale, fattura o ddt). È possibile saldare l'importo del documento con diverse tipologie di pagamento: contanti, assegni, bancomat, carta di credito, ticket (buoni pasto, buoni sconto), buono a credito. La procedura, nel caso di pagamento in contanti, effettua automaticamente il calcolo del resto.

REPORTISTICA

La soluzione permette di analizzare e stampare i report. In qualsiasi momento è possibile avere un riepilogo dell'incasso della giornata: dettagliato per codice Iva, codice cassa o tipo di pagamento.

goals TECHNOLOGIES

sistemi MARSALA

La soluzione è realizzata e distribuita da GOALS TECHNOLOGIES S.r.l., Partner SISTEMI/Marsala.

GOALS TECHNOLOGIES SRL | Via Lungomare Boeo, 28 - 91025 - Marsala (TP) | Tel. 0923.020820

info@goalstec.it - www.goalstec.it

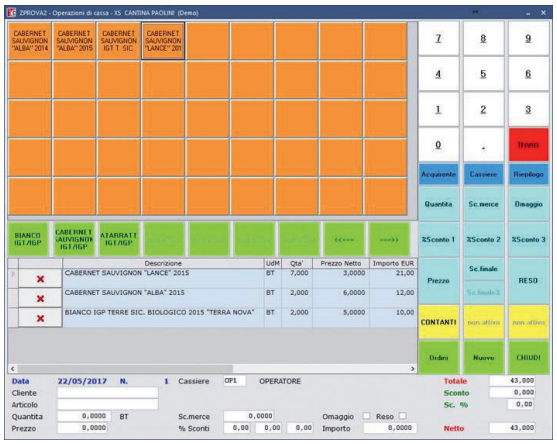
esolver® sistemi — Soluzione Punti Vendita integrata con ESOLVER

GESTIONE CONTANTI

Questa funzione garantisce il monitoraggio completo, per ogni singola cassa e cassiere, della gestione del contante (caricamento del saldo iniziale, prelievi vari e chiusura giornaliera) con la possibilità di stampare direttamente sulla stampante fiscale\registratore di cassa una ricevuta (scontrino non fiscale) dell'operazione effettuata.

GESTIONE PRECONTO

In fase di registrazione delle operazioni di vendita l'operatore può decidere di salvare "provvisoriamente" il conto di un cliente; tale conto potrà essere richiamato in qualunque momento per essere variato o per finalizzare la vendita con emissione di scontrino, buono o fattura. Opzionalmente il preconto può essere stampato su scontrino non fiscale o buono.



FUNZIONE MULTI-PAGAMENTO

Grazie a questa funzionalità l'operatore, al termine di un operazione di vendita, può incassare l'importo dovuto combinando più modalità di pagamento (ad esempio: contanti e pos, ticket e contanti, ticket e pos, ecc.).

TOUCHSCREEN

Al fianco della tradizionale interfaccia utente si propone un'interfaccia touch pensata specificatamente per le attività che hanno bisogno di operare in maniera molto veloce e non hanno bisogno in fase di vendita di intervenire frequentemente su parametri come prezzi e sconti. È possibile configurare l'interfaccia touch per stazione di lavoro e attivare la lettura dei codici a barre a peso/prezzo variabile. Grazie alla funzione di Invio automatico, nelle operazioni di vendita con touchscreen, quando si legge un codice a barre o si seleziona un prodotto fra quelli proposti, in automatico l'articolo viene aggiunto nella lista di vendita senza necessità di confermare l'articolo, a meno che non si desideri variare qualche dato.

GESTIONE ARTICOLI NON FISCALI

La gestione risolve la problematica di tutti quegli articoli che devono essere conteggiati sul totale da pagare ma non devono essere indicati sullo scontrino fiscale (come ad esempio per i Tabacchi). La procedura provvederà a emettere uno scontrino non fiscale e la vendita verrà considerata in tutte le gestioni standard.

STAMPA SCONTRINO REGALO

In fase di fine vendita si può emettere uno scontrino non fiscale con le sole indicazioni dei prodotti acquistati senza l'esposizione del prezzo.

FIDELITY CARD E CAMPAGNE PREMI

È possibile attivare delle "campagne premi" e di associare a ciascun cliente una fidelity card su cui accumulare i punti per tutta la durata del periodo promozionale; in questo modo, esibendo la carta a ogni acquisto, il cliente fidelizzato può accumulare i punti per ottenere sconti o regali al raggiungimento delle soglie prestabilite. Ogni campagna premi è personalizzabile in funzione delle proprie esigenze, si possono configurare: il periodo di durata, la tipologia di premio (sconti o articoli regalo) e l'importo per l'attribuzione dei punti. Inoltre, è possibile caricare un elenco di articoli "bonus", che, se acquistati, danno punti extra.

Gestione Punti vendita è **integrata con le soluzioni gestionali ESOLVER, ENOLOGIA e SPRING** per le PMI.

Perchè scegliere Sistemi

Mettiamo un costante impegno per farti lavorare al meglio con le nostre soluzioni software.
La centralità del servizio è la promessa che facciamo a chi ci dà fiducia e su questa visione lavoriamo insieme ai nostri PARTNER, consapevoli che ognuno ha un ruolo ben definito. Lavorare in modo professionale per noi vuol dire lavorare in modo competente e organizzato, attento e presente.

MKSESO-GOALS-PV_06-24 Sistemi S.p.A. si riserva la possibilità di variare i contenuti dei prodotti e servizi rispetto alle funzionalità descritte.