

Sistemi, i partner e il supporto finanziario

L'accordo con Bnp Paribas Leasing Solutions permetterà all'azienda e ai suoi partner di proporre soluzioni gestionali con modalità più innovative

Presente sul mercato italiano delle soluzioni gestionali per professionisti e aziende, i due mercati di riferimento, dal 1976, Sistemi è cresciuta costantemente conquistando nuove quote di mercato, anche nei momenti di difficoltà economica generale. In questo contesto, assume particolare rilievo la figura dei partner, cioè la struttura indipendente che, sfruttando i prodotti e i servizi messi a disposizione da Sistemi, si occupa delle attività di avviamento, post-vendita e assistenza ai clienti finali. A oggi sono oltre 180 le strutture distributive che, in tutta Italia, conoscendo il mercato locale, puntano sui prodotti e servizi sviluppati da Sistemi per offrire ai propri clienti soluzioni informatiche di qualità. La collaudata struttura organizzativa, unita a un'approfondita conoscenza del settore Ict, consente a Sistemi di essere un valido partner per affiancare anche società in via di sviluppo e per portarle a crescere sempre di più.

Il rapporto consolidato di partnership offerto da Sistemi si basa su principi che sono garanzie di successo e che possono essere riassunti in: continuità del rapporto; etica professionale, chiarezza contrattuale, incentivi definiti e margini certi; qualità del servizio quale aspetto inderogabile; partnership quale soluzione integrante del processo di industrializzazione delle soluzioni informatiche.

Nell'ottobre 2011 ha preso vita l'accordo di Sistemi con Bnp Paribas Leasing Solutions, la società del Gruppo Bnp Paribas specializzata nel finanziamento di beni strumentali per imprese e

liberi professionisti. Organizzata in tre business line (Technology solutions, Equipment & logistics e Bank leasing services), Bnp Paribas Leasing Solutions offre soluzioni di finanziamento per beni strumentali e attrezzature, unitamente a un'ampia scelta di servizi connessi: un'offerta completa di prodotti che vanno dal leasing classico alla locazione operativa fino al noleggio a lungo termine comprensivo della gestione dei parchi di beni strumentali. Dal 2007, attraverso la BU Technology solutions, Bnp Paribas Leasing Solutions opera anche nell'ambito dei mercati Office equipment e software, grazie alla formalizzazione di accordi quadro con costruttori, importatori e distributori di beni. Ed è proprio questo approccio commerciale che ha portato alla relazione con Sistemi che, nei primi mesi del 2012, si è evoluta attraverso il coinvolgimento di 60 partner che hanno mostrato da subito grande interesse ad approfondire le caratteristiche della proposta di supporto finanziario confezionata appositamente per loro e orientata alla massimizzazione delle vendite della gamma completa delle soluzioni gestionali per imprese e liberi professionisti. Grazie al sostegno di Alessandro Avezza, responsabile sviluppo della rete di Sistemi, che ha supportato costantemente il lancio dell'accordo, la partnership tra Sistemi e Bnp Paribas Leasing Solutions sta ottenendo i primi



BNP PARIBAS LEASING SOLUTIONS

 **sistemi**[®]
Professione Informatica

risultati di rilievo. Certo, si tratta di una partnership giovane e in fase di lancio, ma entrambe le aziende ci credono fermamente e stanno continuando a investire per raggiungere gli importanti obiettivi che si sono poste.

«Da diverso tempo Sistemi stava pensando di trovare una soluzione per il finanziamento dei progetti di innovazione tecnologica delle aziende, in particolare per gli strumenti applicativi gestionali - ha affermato Avezza -. È evidente che, per resistere al momento di difficoltà, le aziende devono far evolvere i loro processi produttivi e gestionali. Sistemi è in grado di fornire strumenti, quali applicativi e modelli per il controllo di gestione, digitalizzazione dei processi, business intelligence in grado di fare la differenza in un mercato competitivo globale. Ma molte volte le Pmi italiane hanno difficoltà a reperire le risorse per effettuare questi investimenti, soprattutto se si tratta di beni immateriali come il software o una revisione organizzativa e dei processi. Sistemi ha scelto Bnp Paribas Leasing Solutions soprattutto per l'esperienza nel settore specifico della tecnologia e del software. Nella società di leasing del Gruppo Bnp Paribas, Sistemi ha trovato un interlocutore affidabile e flessibile per poter offrire un servizio completo alle Pmi».

«Sistemi, e la sue rete di partner presenti in tutta Italia, è in grado di offrire strumenti, soluzioni e modelli gestionali in grado di aiutare le aziende a recuperare

la produttività, a gestire più efficacemente i propri sistemi produttivi e a fornire ai decisori aziendali gli elementi necessari per controllare e indirizzare la gestione - ha aggiunto Avezza -. Per far questo è però necessario innovare i processi interni delle aziende e l'infrastruttura tecnologica, cosa che deve essere vista come un fattore produttivo e di efficienza e non solo come un capitolo di spesa. L'accordo con Bnp Paribas Leasing Solutions permetterà a Sistemi e ai suoi partner di proporre le soluzioni gestionali con modalità più innovative, non solo gli usuali supporti finanziari, ma anche una modalità di locazione del software che permette di dilazionare nel tempo l'investimento e di beneficiare delle caratteristiche specifiche della locazione».

«La nostra azienda - ha precisato Avezza - ha sempre mirato a fornire soluzioni che potessero rappresentare un reale vantaggio per l'azienda utilizzatrice. L'obiettivo non è mai stato solo il prodotto in quanto tale ma, soprattutto, le necessità del cliente. In quest'ottica, sono stati predisposti nel tempo modelli organizzativi in grado di velocizzare le fasi di avviamento degli strumenti gestionali e di costituire comunque un apporto organizzativo per le aziende. I modelli organizzativi sono proposti da una rete di consulenti specializzati e certificati da Sistemi. Lo scopo è quindi quello di valorizzare al massimo le caratteristiche dei prodotti software, abbinando una metodologia per l'avviamento e un'attività consulenziale basata su modelli pre-impostati».