

Per far crescere un **Management DiVino** alcune domande sono di vitale importanza:

- come sviluppare strategie di collaborazione e reti di imprese per crescere?
- come ottimizzare la pressione fiscale e strutturare al meglio l'impresa vitivinicola o il gruppo di imprese a cui appartiene?
- come ottenere attenzione dagli istituti di credito?
- come ottenere le agevolazioni fiscali e i contributi a sostegno degli investimenti?
- come utilizzare le agevolazioni fiscali per migliorare l'efficienza aziendale con investimenti tecnologici?
- come aumentare il vantaggio competitivo e la marginalità con il supporto del software?



Software e servizi per le imprese del vino

PROGRAMMA

16:00 Accrediti

16:15 Interventi dei relatori

Economia dell'impresa vitivinicola: la gestione evoluta delle imprese vitivinicole, in termini contabili, finanziari e commerciali

Strategia dell'impresa agricola: le strategie aziendali per aumentare la redditività di un'impresa vitivinicola

Fiscalità agricola: gli strumenti fiscali e finanziari per sostenere la crescita delle imprese vitivinicole

Software gestionale: gli strumenti di gestione e controllo aziendale, per una migliore organizzazione dell'impresa vitivinicola

18:00 Domande del pubblico

18:30 Aperitivo

RELATORI

Davide Gaeta

Università degli Studi di Verona, Professore Associato, docente di Economia dell'impresa Vitivinicola e di Politica Vitivinicola - CUEIM

Luca Castagnetti

Studio Impresa, dottore commercialista esperto in reti di impresa e in strategie di sviluppo dell'impresa vitivinicola

Luigi Scappini

Studio Impresa, dottore commercialista esperto di fiscalità agricola

Massimo Marietta

Responsabile Sviluppo ENOLOGIA di Sistemi S.p.A.

..... EVENTO ORGANIZZATO DA







