

A large red circle with a white number "3" inside, serving as a section header or indicator for the third point.

3

Gestione integrata delle informazioni

L'integrazione tra le diverse aree permette di avere in ogni momento una visione completa e aggiornata sui diversi ambiti di analisi.

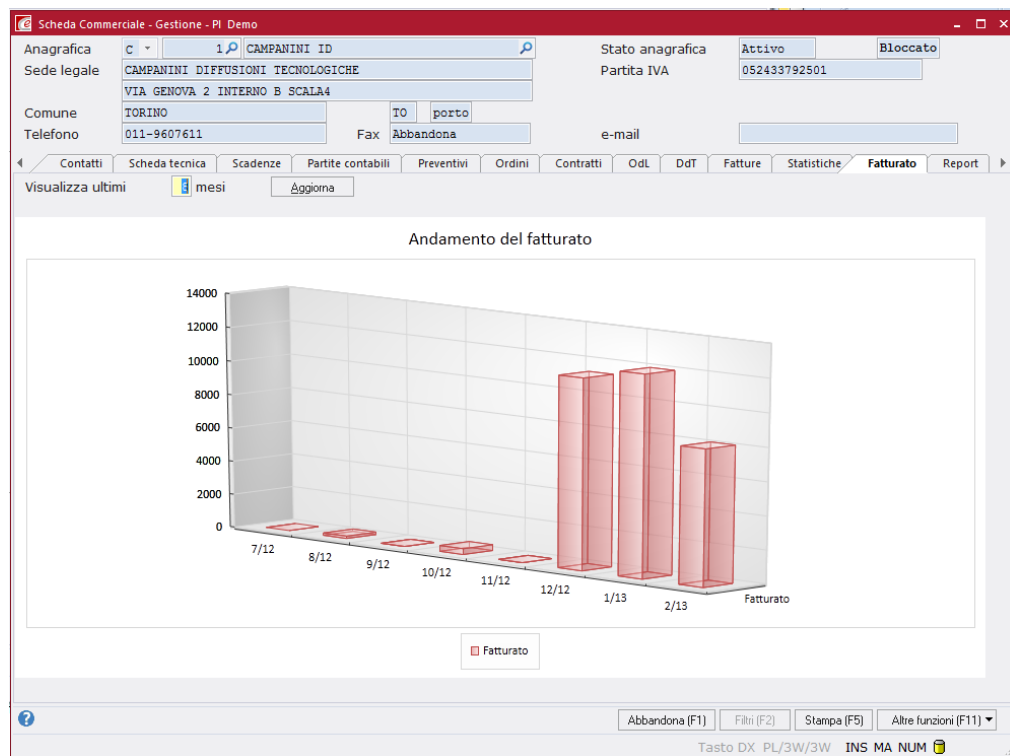
I vantaggi

L'integrazione tra le aree consente di gestire in modo centralizzato e tempestivo le informazioni inerenti:

- **Clienti**
- **Commesse**
- **Flussi finanziari attesi**

La scheda commerciale cliente

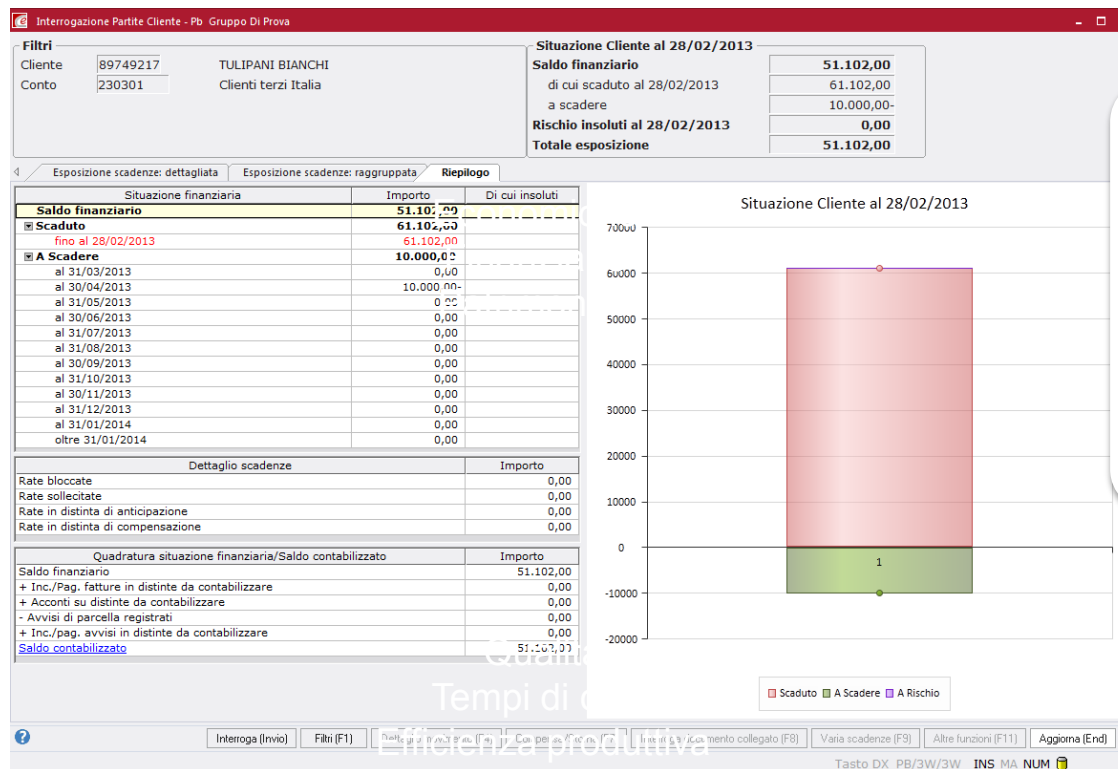
Disporre di un pannello centrale in cui sono raccolti tutti i documenti e le relazioni commerciali riguardanti uno specifico cliente



Dalla scheda commerciale di un cliente è visibile il trend del fatturato

La situazione finanziaria del cliente

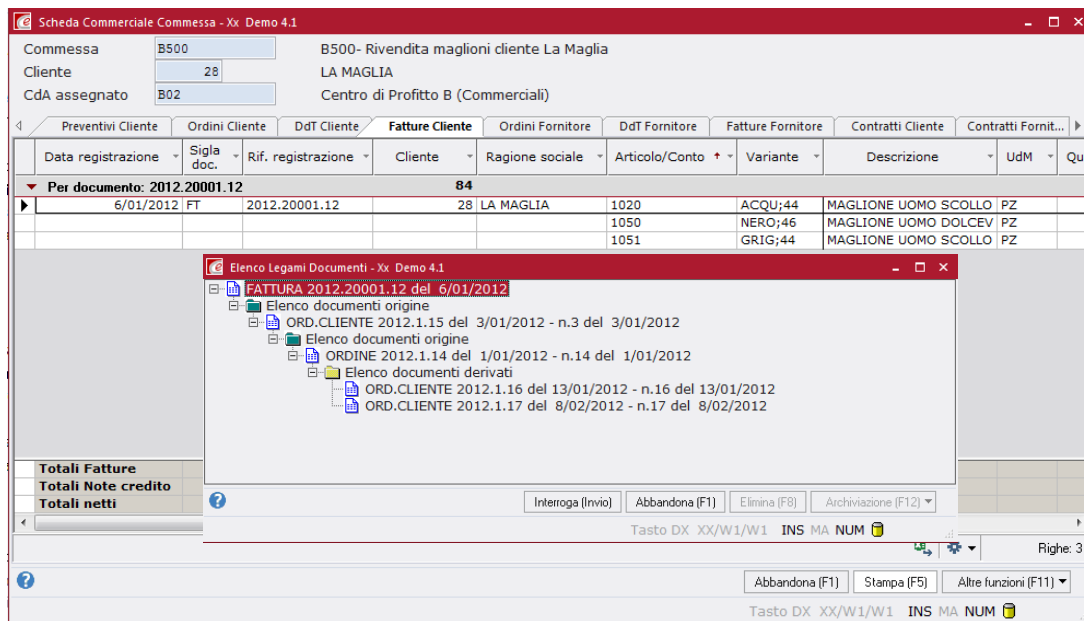
Disporre di un riepilogo globale della situazione finanziaria di un determinato cliente



Nella situazione finanziaria del cliente vengono evidenziati i valori dello scaduto, a scadere e a rischio

La scheda commerciale di commessa

Disporre di un pannello centrale in cui sono raccolti tutti i documenti riguardanti una determinata commessa



Data registrazione	Sigla doc.	Rif. registrazione	Cliente	Ragione sociale	Articolo/Conto	Variante	Descrizione	UdM	Qua
6/01/2012	FT	2012.20001.12	28	LA MAGLIA	1020	ACQU;44	MAGLIONE UOMO SCOLLO	PZ	
					1050	NERO;46	MAGLIONE UOMO DOLCEV	PZ	
					1051	GRIG;44	MAGLIONE UOMO SCOLLO	PZ	

Per ogni documento di commessa è esplodibile e interrogabile l'elenco dei legami con altri documenti

I flussi finanziari previsionali

Elaborare i flussi finanziari previsionali tenendo conto di impegni finanziari derivanti da ordini, ddt, contratti, ecc..

Interrogazione Flussi Finanziari - Xx Demo 4.1

Ultima elaborazione

Data 0 Ora 0:00 Operatore

Entrate-Uscite/Tipo pagamento/Anagrafica	Totale	Scaduto fino al 28/02/2013	In scadenza al 31/03/2013
ENTRATE	1.392.684	1.382.709	400
01 Rimessa diretta	5.000	5.000	
Cliente 19 ENEL DISTRIBUZIONE Spa	5.000	5.000	
02 RI.BA.	1.289.638	1.279.663	400
Cliente 1 CAMPANINI DIFFUSIONI TECNOLOGICHE SNC	44.043	40.443	
Cliente 2 LA BOCCETTA DI BUONARRIVO TIZIANA	148.039	142.914	250
Cliente 3 DALLE SASSE SPA	189.499	188.249	150
Cliente 5 COMUNE DI CERNUSCO S/NAVIGLIO	1.000	1.000	
Cliente 8 BUCCI SPA	710.619	710.619	
Cliente 19 ENEL DISTRIBUZIONE Spa			
Cliente 21 ZANETTI GIOIELLI	14.938	14.938	
Cliente 29 NEGOZIO BETA	181.500	181.500	
03 Tratta	6.000	6.000	
Cliente 5 COMUNE DI CERNUSCO S/NAVIGLIO	1.000	1.000	
Cliente 21 ZANETTI GIOIELLI	5.000	5.000	
04 Bonifico	91.546	91.546	
15 RID	500	500	
USCITE	1.092.344	1.089.924	2.420
Nessun tipo pagamento	50-	50-	
Fornitore 12 DUPONT	50-	50-	
02 RI.BA.	458.988	458.988	
Fornitore 8 BUCCI SPA	444.485	444.485	
Fornitore 12 DUPONT	4.503	4.503	
Fornitore 15 MAMENI PAOLO	10.000	10.000	
03 Tratta	500	500	
04 Bonifico	632.906	630.486	2.420
Saldo flusso	300.340	292.785	2.020-

Nei flussi finanziari previsionali possono essere considerati impegni finanziari extracontabili

I Valori di eSOLVER

1

**Gestione
Amministrativa**

2

**Controllo
di gestione**

3

**Gestione
integrata delle
informazioni**

4

**Gestione
processi**